

# ВІДКРИТІСТЬ НАЦІОНАЛЬНОЇ ЕКОНОМІКИ УКРАЇНИ ТА УЧАСТЬ У МІЖНАРОДНОМУ ПОДІЛІ ПРАЦІ

Н. Г. БАЗАВЛУК, кандидат економічних наук;  
Н. В. ДОВБНЯ  
(Вищий навчальний заклад Укоопспілки  
«Полтавський університет економіки і торгівлі»)

**Анотація.** *Мета статті* полягає в дослідженні сучасного ступеня залучення України в міжнародний поділ праці. **Методика дослідження.** *Вирішення поставлених у статті завдань здійснено за допомогою таких загальнонаукових і спеціальних методів дослідження: аналізу та синтезу, систематизації, узагальнення та порівняння, розрахунково-аналітичного методу.* **Результати.** *У статті досліджено ступінь залучення України в систему міжнародного поділу праці; забезпечено її порівняння зі ступенем участі в міжнародному поділі праці провідних країн світу та країн із перехідною економікою; розглянуто сучасний стан і перспективи подальшої інтеграції нашої держави у світове господарство.* **Практична значущість результатів дослідження.** *Економічний аналіз показників ступеня залучення провідних країн світу в міжнародний поділ праці довів, що оптимальним є рівень частки експорту у ВВП країни в межах 30-35 %. У статті обґрунтовано, що українська економіка, виходячи з показників залучення країни в міжнародний поділ праці та рейтингу Міжнародної торгової палати, є помірно (середньо) відкритою.*

**Ключові слова:** міжнародний поділ праці, глобалізація, зовнішня торгівля, зовнішньоторговельна відкритість національної економіки.

**Постановка проблеми в загальному вигляді та зв'язок із найважливішими науковими чи практичними завданнями.** У сучасних умовах розвитку глобалізаційних процесів посилюється взаємозалежність національних економік та їх інтегрованість у систему міжнародного поділу праці. Недостатнє й неефективне залучення України в міжнародний поділ праці залишає вітчизняну економіку поза межами світового економічного прогресу. В умовах євроінтеграційних процесів важливим завданням, яке визначатиме майбутнє України, є перебудова національної економіки відповідно до сучасних вимог глобальної конкуренції. Одним із найголовніших завдань державної політики має бути забезпечення високого рівня міжнародної конкурентоспроможності країни на основі ефективного залучення в систему міжнародного поділу праці, що сприятиме динамізації економічного розвитку країни та підвищенню якості життя населення.

**Аналіз останніх досліджень і публікацій.** Проблемам участі України в міжнародному

поділі праці присвячені праці зарубіжних і вітчизняних науковців: О. Г. Білоруса, Б. Ф. Заблоцького, Ю. В. Макогона, В. В. Покровської, Г. А. Семенова, Н. Д. Чала та ін.

**Формування цілей статті (постановка завдання).** Мета статті полягає в дослідженні сучасного ступеня залучення України в міжнародний поділ праці.

**Виклад основного матеріалу дослідження з повним обґрунтуванням отриманих наукових результатів.** Сучасний розвиток світового господарства відбувається під впливом глобалізаційних процесів, що супроводжується посиленням взаємодії та взаємозалежності між країнами. Кожна країна світу є певною мірою залученою до системи міжнародного поділу праці. У сучасних умовах розвитку світового господарства важливим є забезпечення оцінки ступеня залученості країни в систему міжнародного поділу праці. Для оцінки участі України в міжнародному поділі праці необхідно, насамперед, визначити динаміку показників зовнішньоторговельного балансу, його структуру,

обсяги, а також відповідні показники експорту й імпорту товарів та послуг і динаміку ВВП.

Сальдо зовнішньоторговельного балансу України, розраховане за статистичними дани-

ми Міжнародного валютного фонду як різниця обсягів експорту та імпорту за період 2014–2016 рр., було негативним (чистий імпорт) (табл. 1).

Таблиця 1

**Сальдо торговельного балансу України, 2010–2016 рр.  
[розраховано авторами на основі [3]]**

| Рік  | Експорт товарів і послуг у фактичних цінах, млн дол. США | Темп зростання/зниження експорту, % | Імпорт товарів і послуг у фактичних цінах, млн дол. США | Темп зростання/зниження імпорту, % | Сальдо торговельного балансу у фактичних цінах, млн дол. США |
|------|--|-------------------------------------|---|------------------------------------|--|
| 2010 | 55 146,20  | x                                   | 57 032,68   | X                                  | -1 886,48  |
| 2011 | 74 513,06  | 135,12                              | 74 761,04   | 131,08                             | -247,98  |
| 2012 | 85 309,09  | 114,49                              | 75 485,21   | 100,97                             | 9 823,88   |
| 2013 | 82 029,71  | 96,16                               | 68 384,59   | 90,59                              | 13 645,12  |
| 2014 | 58 952,91  | 71,87                               | 60 116,31   | 87,91                              | -1 163,40  |
| 2015 | 37 736,14  | 64,01                               | 43 950,82   | 73,11                              | -6 214,68  |
| 2016 | 37 569,45  | 99,56                               | 38 646,13   | 87,93                              | -1 076,68  |

Це свідчить про те, що зовнішня торгівля країни залишається неефективною, оскільки обсяг імпорту товарів та послуг значно перевищує обсяги експорту (пасивний баланс). Як результат, відбувається зменшення валютних резервів України, так як держава змушена оплачувати імпорт валютою, яка була накопичена раніше. Однак, слід відзначити тенденцію скорочення негативного сальдо зовніш-

ньоторговельного балансу у 2016 р. порівняно із 2015 р. За рік негативне торговельне сальдо зменшилось у 5,8 раза і відповідно у 2016 р. становило (-1 076,68) млн дол. США.

Аналіз показників зовнішньоторговельного балансу передбачає обчислення загального зовнішньоторговельного обороту як суми показників експорту та імпорту країни, а також показників його структури (табл. 2).

Таблиця 2

**Показники структури загального зовнішньоторговельного обороту України, 2010–2016 рр.  
[розраховано авторами на основі [3]]**

| Рік  | Зовнішньоторговельний оборот у фактичних цінах, млн дол. США | Темп зростання/зниження, % | Частка експорту в зовнішньоторговельному обороті, % | Частка імпорту в зовнішньоторговельному обороті, % |
|------|--|----------------------------|---|--|
| 2010 | 112 178,88   | x                          | 49,16   | 50,84  |
| 2011 | 149 274,10   | 133,07                     | 49,92   | 50,08  |
| 2012 | 160 794,30   | 107,72                     | 53,05   | 46,95  |
| 2013 | 150 414,30   | 93,54                      | 54,54   | 45,46  |
| 2014 | 119 069,22   | 79,16                      | 49,51   | 50,49  |
| 2015 | 81 686,96  | 68,60                      | 46,20   | 53,80  |
| 2016 | 76 215,58  | 93,30                      | 49,29   | 50,71  |

Показниками структури зовнішньоторговельного обороту є частки експорту й імпорту. Сальдо зовнішньоторговельного балансу та показники його структури є взаємопов'язаними: за позитивного сальдо частка експорту пере-

вищує 50 %, а за негативного – навпаки, частка імпорту більша за 50 %.

Отримані результати підтверджують, що зовнішня торгівля України є недостатньо ефективною. У структурі зовнішньоторговельного

обороту, у період 2010–2011 рр. та починаючи із 2014 р., перевищує частка імпорту товарів і послуг. Проте у 2016 р. частка імпорту скоротилася до рівня 50,71 %.

Для визначення ступеня залучення країни в міжнародний поділ праці використовують ряд показників. Рівень розвитку міжнародного поділу праці характеризують з урахуванням експортно-імпортних операцій, які оцінюються за такими показниками:

1) експортна квота країни. За цим показником характеризується рівень відкритості економіки: якщо показник менше 10 %, то економіка цієї країни є закритою, а якщо перевищує норму – відносно відкритою;

2) коефіцієнт випередження темпами зростання експорту темпів зростання ВВП. Показник, що описує динаміку змін експортної й імпортної квоти та застосовується для виміру ступеня залучення всіх ресурсів окремої країни в систему міжнародного поділу праці;

3) імпортна квота країни. Показує частину імпорту від ВВП. Її порівнюють з експортною квотою й у такий спосіб визначають співвідношення між експортом та імпортом;

4) коефіцієнт випередження (відставання) темпами зростання імпорту темпів зростання ВВП. Коефіцієнт відображає ступінь залежності національної економіки від закупівель товарів і послуг за кордоном;

5) зовнішньоторговельна квота. Представляє собою відношення величини зовнішньоторговельного обігу країни до обсягу ВВП. Зовнішньоторговельна квота показує загальний обсяг зовнішнього товарообігу країни із країною-партнером або з усім світовим співтовариством, але не дає при цьому його якісної характеристики [1].

Для проведення розрахунків вищезазначених показників використано дані щодо обсягів ВВП України, а також здійснено обчислення показників його динаміки (табл. 3).

Таблиця 3

**Динаміка валового внутрішнього продукту України, фактичні ціни, 2010–2016 рр. [розраховано авторами на основі [4]]**

| Показник                             | 2010       | 2011       | 2012       | 2013       | 2014       | 2015       | 2016      |
|--------------------------------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|-----------|
| ВВП, млн дол. США                    | 136 013,16 | 163 159,67 | 175 781,38 | 183 310,15 | 133 503,41 | 91 030,96  | 93 270,48 |
| Абсолютне відхилення<br>млн дол. США | X          | 27 146,52  | 12 621,71  | 7 528,77   | -49 806,74 | -42 472,45 | 2 239,52  |
| Темп зростання<br>/зниження ВВП, %   | X          | 119,96     | 107,74     | 104,28     | 72,83      | 68,19      | 102,46    |

Несприятлива політико-економічна ситуація в Україні (військовий конфлікт на Сході України, анексія АР Крим і м. Севастополь) негативно позначалась на динаміці ВВП вітчизняної економіки, починаючи із 2014 р. У 2014 р. та 2015 р. ВВП країни знизився на 27,2 % та 31,8 % порівняно з попереднім роком. У 2016 р.

ВВП України становив 93 270,48 млн дол. США (збільшився на 2,5 %). Проте цей показник майже вдвічі нижчий за рівень ВВП України докризового 2013 року.

Дані про ВВП є вихідними для розрахунку показників ступеня залучення України в міжнародний поділ праці (табл. 4).

Таблиця 4

**Динаміка показників ступеня залучення України в міжнародний поділ праці, 2010–2016 рр. [розраховано авторами на основі [1]]**

| Показник  | 2010  | 2011  | 2012  | 2013  | 2014  | 2015  | 2016  |
|---|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Експортна квота (% експорту у ВВП)  | 40,54 | 45,67 | 48,53 | 44,75 | 44,16 | 41,45 | 40,28 |
| Імпортна квота (% імпорту у ВВП)  | 41,93 | 45,82 | 42,94 | 37,31 | 45,03 | 48,28 | 41,43 |
| Коефіцієнт випередження (відставання)<br>темпами зростання експорту темпів<br>зростання ВВП | X     | 1,13  | 1,06  | 0,92  | 0,99  | 0,94  | 0,97  |

Продовж. табл. 4

| Показник   | 2010  | 2011  | 2012  | 2013  | 2014  | 2015  | 2016  |
|--|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Коефіцієнт випередження (відставання) темпами зростання імпорту темпів зростання ВВП | X     | 1,09  | 0,94  | 0,87  | 1,21  | 1,07  | 0,86  |
| Зовнішньоторговельна квота (% до ВВП)  | 41,24 | 45,74 | 45,74 | 41,03 | 44,59 | 44,87 | 40,86 |

Відкритість економіки України, з огляду на розмір експортної квоти за період 2012–2016 рр., значно знизилась. За чотири роки експортна квота України знизилась на 8,25 п.п. – із 48,53 % до 40,28 %. Це пов'язано, передусім, не стільки зі зменшенням відкритості національної економіки, скільки з погіршенням кон'юнктури зовнішніх ринків та економічної ситуації у країні загалом.

Імпортна квота України протягом 2014–2016 рр. перевищувала показник експортної квоти. Слід відзначити, що у 2016 р. різниця між цими показниками значно скоротилась.

Співвідношення темпів зростання експорту й імпорту з темпами зростання ВВП продемонстрували відставання динамік експорту й імпорту від динаміки ВВП і становили у 2016 р. відповідно 0,97 та 0,86.

Зовнішньоторговельна квота України у 2016 р. була найнижчою за період 2010–2016 рр. і становила 40,86 %. Зниження показника зовнішньоторговельної квоти України зумовлене скороченням обсягів як експорту, так й імпорту.

Зовнішньоторговельна квота майже в усіх країнах до середини 2000-х рр. мала тенденцію до зростання. У 2008–2009 рр. цей показник знизився в результаті скорочення всіх торговельних операцій, зумовлених світовою фінансовою кризою. Зростання торговельної відкритості почало відзначатись уже із 2010 року. У провідних країнах світу зовнішньоторговельна та експортна квоти у 2015–2016 рр. були в межах 10-35 %, середній показник у країнах ЄС становив близько 32 % за обома показниками. В Україні у 2016 р. зазначені показники становили 40,89 % (зовнішньоторговельна квота) та 40,28 % (експортна квота). Такий рівень зовнішньоторговельної та експортної квоти притаманний країнам із трансформаційною економікою: Білорусь – 39,67 % та 43,66 %, Грузія – 33,64 % та 50,50 %. Показовим також є приклад Польщі, яка має дещо вищий показник зовнішньоторговельної та експортної квоти, – 44,03 % та 45,54 % відповідно (табл. 5).

Високий рівень відкритості національної економіки притаманний країнам, розвиток яких тісно пов'язаний із транзитом товарів чи великими обсягами торгівлі фінансовими послугами.

Прикладами таких країн є Сінгапур та Об'єднані Арабські Емірати. Зовнішньоторговельна та експортна квоти Сінгапуру становили 81,68 % та 92,82 %, Об'єднаних Арабських Еміратів – 57,06 % та 62,99 % відповідно.

З огляду на проведений аналіз, оптимальний рівень зовнішньоторговельної відкритості, що дозволяє країні одночасно інтегруватись у світову економіку та забезпечує достатній рівень економічної безпеки, становить 30-35 %. Цей показник притаманний більшості економічно розвинених країн світу. Крім того, в умовах посткризового розвитку світової економіки до такого рівня зменшується торговельна відкритість і більшості країн зі зростаючими ринками та із трансформаційною економікою [2].

В Україні в період 2013–2016 рр. відбулося зниження зовнішньоторговельної квоти (із 45,74 % у 2012 р. до 40,86 % у 2016 р.), що відповідає світовим тенденціям. Експортна квота України за відповідний період також знизилась із 48,53 % до 40,28 %. Проте такі зміни зумовлені не зростанням обсягів ВВП, а загальним зниженням кількості та обсягів експортно-імпортних операцій.

Існують різноманітні показники та методики оцінки відкритості національної економіки, які знайшли своє відображення в документах міжнародних організацій. Найбільш розгорнуту класифікацію країн за ступенем відкритості економіки надає Міжнародна торгова палата (МТП), яка публікує щорічні звіти, у яких міститься інформація про відкритість ринків національних економік. В основу звіту покладено розрахунок індексу відкритості ринку, що включає чотири складові: зовнішньоторговельна відкритість, торговельна політика країни, відкритість для інвестицій та торговельна інфраструктура.

Для оцінки зовнішньоторговельної відкритості МТП використовує три кількісні показники: показник торговельної відкритості,

Таблиця 5

**Показники ступеня залучення окремих країн світу  
в міжнародний поділ праці, 2015–2016 рр.  
[розраховано авторами на основі [1]]**

| Показник  | Франція      |              | Велика Британія |              | Німеччина    |              | США           |               | ЄС                         |               |
|---|--------------|--------------|-----------------|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|----------------------------|---------------|
|   | 2015         | 2016         | 2015            | 2016         | 2015         | 2016         | 2015          | 2016          | 2015                       | 2016          |
| ВВП, млн дол. США   | 2 433 562,02 | 2 465 453,98 | 2 861 090,73    | 2 618 885,69 | 3 363 599,91 | 3 466 756,88 | 18 036 648,00 | 18 569 100,00 | 16 334 844,03              | 16 397 979,82 |
| Експорт, млн дол. США   | 587 517,11   | 584 263,58   | 639 237,00      | 645 567,55   | 1 039 628,00 | 1 038 993,51 | 2 139 431,35  | 2 089 522,87  | 5 267 223,70               | 5 250 527,87  |
| Імпорт, млн дол. США  | 530 439,33   | 524 303,14   | 425 111,23      | 393 236,55   | 1 312 260,62 | 1 303 651,58 | 1 443 525,90  | 1 387 563,53  | 5 283 399,98               | 5 260 406,60  |
| Експортна квота (% експорту у ВВП)  | 24,14        | 23,70        | 22,34           | 24,65        | 30,91        | 29,97        | 11,86         | 11,25         | 32,25                      | 32,02         |
| Імпортна квота (% імпорту у ВВП)  | 21,80        | 21,27        | 14,86           | 15,02        | 39,01        | 37,60        | 8,00          | 7,47          | 32,34                      | 32,08         |
| Коефіцієнт випередження (відставання) темпами зростання експорту темпів зростання ВВП | X            | 0,98         | x               | 1,10         | X            | 0,97         | x             | 0,95          | x                          | 0,99          |
| Коефіцієнт випередження (відставання) темпами зростання імпорту темпів зростання ВВП  | X            | 0,98         | x               | 1,01         | X            | 0,96         | x             | 0,93          | x                          | 0,99          |
| Зовнішньоторговельна квота (% до ВВП)   | 22,97        | 22,48        | 18,60           | 19,83        | 34,96        | 33,79        | 9,93          | 9,36          | 32,29                      | 32,05         |
| Показник  | Польща       |              | Білорусь        |              | Грузія       |              | Сінгапур      |               | Об'єднані Арабські Емірати |               |
|   | 2015         | 2016         | 2015            | 2016         | 2015         | 2016         | 2015          | 2016          | 2015                       | 2016          |
| ВВП, млн дол. США   | 477 336,78   | 469 508,68   | 56 454,78       | 47 433,44    | 13 993,55    | 14 332,88    | 296 840,70    | 296 965,71    | 357 949,20                 | 348 743,27    |
| Експорт, млн дол. США   | 206 634,23   | 213 791,67   | 24 438,98       | 20 710,25    | 7 293,20     | 7 237,84     | 292 986,76    | 275 633,32    | 232 518,42                 | 219 679,05    |
| Імпорт, млн дол. США  | 190 351,75   | 199 654,76   | 19 849,53       | 16 919,36    | 2 341,00     | 2 404,60     | 222 606,31    | 209 484,92    | 180 392,12                 | 178 305,55    |
| Експортна квота (% експорту у ВВП)  | 43,29        | 45,54        | 43,29           | 43,66        | 52,12        | 50,50        | 98,70         | 92,82         | 64,96                      | 62,99         |
| Імпортна квота (% імпорту у ВВП)  | 39,88        | 42,52        | 35,16           | 35,67        | 16,73        | 16,78        | 74,99         | 70,54         | 50,40                      | 51,13         |
| Коефіцієнт випередження (відставання) темпами зростання експорту темпів зростання ВВП | X            | 1,05         | x               | 1,01         | X            | 0,97         | x             | 0,94          | x                          | 0,97          |
| Коефіцієнт випередження (відставання) темпами зростання імпорту темпів зростання ВВП  | X            | 1,07         | x               | 1,01         | X            | 1,00         | x             | 0,94          | x                          | 1,01          |
| Зовнішньоторговельна квота (% до ВВП)   | 41,58        | 44,03        | 39,22           | 39,67        | 34,42        | 33,64        | 86,85         | 81,68         | 57,68                      | 57,06         |

обсяг імпорту товарів та послуг на душу населення та темп приросту реального імпорту товарів. Велика увага оцінці імпорту приділяється тому, що саме відкритість ринку до імпорту визначає, на думку експертів організації, мінімізацію імпорتنих бар'єрів і відкритість ринку для іноземних постачальників [2].

На основі розрахунку індексу відкритості

країни поділяються на п'ять великих груп: переважно відкриті, відкриті вище середнього, помірні (середня) відкритість, відкритість нижче середнього, дуже слабка відкритість ринку.

Дослідження 2017 року охоплює 75 країн світу. Відповідно до висновків МТП, країни за ступенем відкритості розподіляються доволі нерівномірно (табл. 6).

Таблиця 6

**Групи країн відповідно до індексу відкритості ринку за методикою МТП, 2017 р. [побудовано авторами на основі [2, 5]**

| Групи                         | Кількість учасників | Країни  |
|-------------------------------|---------------------|---|
| Переважно відкриті            | 3                   | Гонконг, Сінгапур, Люксембург   |
| Відкриті вище середнього      | 18                  | Нідерланди, Ірландія, Швейцарія, Мальта, ОАЕ, Бельгія, Ісландія, Норвегія, Словаччина, Угорщина, Чехія, Естонія, Литва, Канада, Швеція, Австрія, Данія, Нова Зеландія   |
| Помірна (середня) відкритість | 42                  | Німеччина, Китайський Тайбей, Чилі, Латвія, Словенія, Ізраїль, Велика Британія, Фінляндія, Австралія, Малайзія, Польща, В'єтнам, Перу, Франція, Португалія, Болгарія, Корея, США, Саудівська Аравія, Іспанія, Румунія, Кіпр, Італія, Мексика, Йорданія, ПАР, Греція, Колумбія, Уругвай, Туреччина, Марокко, Казахстан, Китай, Україна, Російська Федерація, Шрі Ланка, Єгипет, Туніс, Японія, Таїланд, Філіппіни, Індонезія |
| Відкритість нижче середнього  | 12                  | Індія, Уганда, Кенія, Алжир, Аргентина, Бразилія, Бангладеш, Нігерія, Пакистан, Ефіопія, Судан, Венесуела   |
| Дуже слабка відкритість ринку | –                   | –   |

За рівнем відкритості ринку перші позиції в рейтингу 2017 року посідають Гонконг, Сінгапур та Люксембург (переважно відкриті). Україна за рівнем торговельної відкритості знаходиться в рейтингу на 57-й позиції (між Китаєм та Російською Федерацією) і входить до групи країн із помірною (середньою) відкритістю економіки.

У рейтингу економічної свободи, який щорічно розраховується Wall Street Journal і Heritage Foundation, однією з чотирьох складових також виступає оцінка відкритості ринку, що включає торговельну, інвестиційну та фінансову свободу. Експерти рейтингу визначають торговельну свободу як відсутність тарифних і нетарифних обмежень у зовнішньоторговельній сфері. За рівнем торговельної свободи перші позиції в рейтингу 2017 року посідають Гонконг, Ліхтенштейн, Макао, Сінгапур та Швейцарія. Україна посідає 51-ше місце з показником 85,9. Загалом за рейтингом економічної свободи Україна посіла 166-те місце серед 180 країн світу, її економіка характеризується як репресивна [6].

**Висновки із зазначених проблем і перспективи подальших досліджень у поданому напрямі.** Нині існують різні показники та методики оцінки участі країни в системі міжнародного поділу праці. Рівень участі країни в міжнародному поділі праці визначають з урахуванням експортно-імпорتنих операцій країни. Ефективними є комплексні методики міжнародних організацій, які здійснюють оцінку співвідношення основних макроекономічних показників національних економік, забезпечують поглиблене вивчення торговельної політики держави та оцінку рівня розвитку торговельної інфраструктури.

Важливим показником, що визначає рівень участі країни в міжнародному поділі праці, є експортна квота. Оптимальним є рівень частки експорту у ВВП країни в межах 30-35 %. Такий рівень експортної квоти дозволяє країні захистити внутрішній економічний простір від зовнішньоекономічних загроз та успішно інтегруватись до світового товарного ринку. Експортна квота України за 2013–2016 рр.

знизилась із 48,53 % до 40,28 %, що загалом відповідає світовим трендам. Проте ці зміни зумовлені не економічним зростанням країни, а загальним зниженням обсягів експортно-імпортних операцій.

Українська економіка, виходячи з показників залучення країни в міжнародний поділ праці та рейтингу Міжнародної торгової палати, є помірно (середньо) відкритою. За умов виваженої зовнішньоторговельної політики, такий рівень відкритості має забезпечувати достатню участь держави у процесах, що відбуваються на світовому ринку товарів та послуг, а також, стримувати великі потоки імпорту товарів і послуг, захищаючи вітчизняних виробників.

### СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Кучин С. П. Рівень участі України в міжнародному поділі праці [Електронний ресурс] / С. П. Кучин, О. П. Коваль, Н. С. Шабанова. – Режим доступу: [http://www.rusnauka.com/27\\_NII\\_2010/Economics/72013.doc.htm](http://www.rusnauka.com/27_NII_2010/Economics/72013.doc.htm) (дата звернення: 1.04.17). – Назва з екрана.
2. Ладиченко К. І. Індикатори вимірювання зовнішньоторговельної відкритості національної економіки / К. І. Ладиченко // Економічний простір. – 2015. – № 95. – С. 16–25.
3. Exports, FOB to Partner Countries. Imports, CIF to Partner Countries [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://data.imf.org/regular.aspx?key=61013712> (дата звернення: 22.03.17). – Назва з екрана.
4. GDP (current US\$) [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.CD?view=chart> (дата звернення: 8.04.17). – Назва з екрана.
5. ICC Open market index 2017. 4-th ed. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://cdn.iccwbo.org/content/uploads/sites/3/2017/07/2017-ICC-OMI-OPEN-MARKETS-INDEX.pdf> (дата звернення: 8.04.17). – Назва з екрана.
6. Index of freedom 2017. Country Rankings [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.heritage.org/index/explore> (дата звернення: 8.04.17). – Назва з екрана.

### REFERENCES

1. Kuchyn, S. P., Koval, O. P. & Shabanova N. S. (2010). Riven uchasti Ukrainy v mizhnarodnomu podili pratsi [The level of Ukraine's participation in the international division of labor]. Retrieved from [http://www.rusnauka.com/27\\_NII\\_2010/Economics/72013.doc.htm](http://www.rusnauka.com/27_NII_2010/Economics/72013.doc.htm) (accessed 1 April 2017) [in Ukrainian].
2. Ladychenko, K. I. (2015). Indykatory vymiryuvannia zovnishnotorhovelnoi vidkrytosti natsionalnoi ekonomiky [Indicators of Measurement of Foreign Trade Openness of the National Economy]. *Ekonomichnyi prostir – Economic Space*, 95, 16–25 [in Ukrainian].
3. Exports, FOB to Partner Countries. Imports, CIF to Partner Countries [Site of The International Monetary Fund]. (n. d.). <http://data.imf.org/regular.aspx?key=61013712>. Retrieved from <http://data.imf.org/regular.aspx?key=61013712> (accessed 22 March 2017).
4. GDP (current US\$) [Site of The World Bank]. (n. d.). <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.CD?view=chart>. Retrieved from <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.CD?view=chart> (accessed 8 April 2017).
5. ICC Open market index 2017. 4-d ed. [Site of International Chamber of Commerce]. (n. d.). <https://cdn.iccwbo.org/content/uploads/sites/3/2017/07/2017-ICC-OMI-OPEN-MARKETS-INDEX.pdf>. Retrieved from <https://cdn.iccwbo.org/content/uploads/sites/3/2017/07/2017-ICC-OMI-OPEN-MARKETS-INDEX.pdf> (accessed 8 April 2017).
6. Index of freedom 2017. Country Rankings [Site of The Heritage Foundation Index of Economic Freedom]. (n. d.). <http://www.heritage.org/index/explore>. Retrieved from <http://www.heritage.org/index/explore> (accessed 8 April 2017).

**Н. Г. Базавлук**, кандидат экономических наук; **Н. В. Довбня** (Высшее учебное заведение Укоопсоюза «Полтавский университет экономики и торговли»). **Открытость национальной экономики Украины и участие в международном разделении труда.**

**Аннотация.** Цель статьи заключается в исследовании современной степени вовлечения Украины в международное разделение труда. **Методика исследования.** Решение поставленных в статье задач осуществлено с помощью таких общенаучных и специальных методов исследования: анализа и синтеза, систематизации, обобщения и сравнения, расчетно-аналитического метода. **Результаты.** В статье исследована степень привлечения Украины в систему международного разделения труда; обеспечено ее сравнение с соответствующими показателями ведущих стран мира и стран с переходной экономикой; рассмотрено современное состояние и перспективы дальнейшей интеграции нашего государства в мировое хозяйство. **Практическая значимость результатов исследования.** Экономический анализ показателей степени вовлечения ведущих стран мира в международное разделение труда доказал, что оптимальным является уровень доли экспорта в ВВП страны в пределах 30-35 %. В статье обосновано, что украинская экономика, исходя из показателей вовлечения страны в международное разделение труда и рейтинга Международной торговой палаты, является умеренно (средне) открытой.

**Ключевые слова:** международное разделение труда, глобализация, внешняя торговля, внешнеторговая открытость национальной экономики.

**N. Bazavluk**, Cand. Econ. Sci.; **N. Dovbnya** (Poltava University of Economics and Trade). **The national economy of Ukraine openness and participation in the international division of labour.**

**Annotation. Purpose.** The article is devoted to the research of the current degree of involvement of Ukraine in the international division of labor. **Methodology of research.** The objectives of the article implemented by using the following general and specific research methods: analysis and synthesis, systematization and generalization, calculation and analytical method. **Findings.** In the article the extent to which Ukraine is involved in the system of the international division of labor is investigated; its comparison with the relevant indicators of the leading countries of the world and countries with economies in transition is provided, the current state and prospects for further integration of our state into the world economy are examined. **Practical value.** The economic analysis of the indicators of the extent of involvement of leading countries in the international division of labor has proved that the optimal level of the share of exports in the country's GDP is in the range of 30-35%. The article substantiates that the Ukrainian economy, based on the indicators of the country's involvement in the international division of labor and the rating of the International Chamber of Commerce, is average open.

**Keywords:** international division of labor, globalization, foreign trade, foreign trade openness of the national economy.